

Zadanie zákazky

Postupom podľa § 117 zákona č. 343/2015 Z. z. o verejnom obstarávaní a o zmene a doplnení niektorých zákonov v znení neskorších predpisov

1. Identifikácia verejného obstarávateľa

Názov: Ekonomická univerzita v Bratislave
Sídlo: Dolnozemska cesta č. 1, 852 35 Bratislava
IČO: 00399957
Telefón: +421 267295147
Kontaktná osoba: Anna Národová

2. Názov predmetu zákazky: Licencie SW

3. Podrobný opis predmetu zákazky je uvedený v prílohe č. 1 k tomuto zadaniu.

4. Kritérium na vyhodnotenie ponúk Najnižšia cena predmetu zákazky celkom vrátane DPH v eurách.

5. Miesto a lehota na predloženie ponúk:

Termín predloženia cenovej ponuky: do 19.02.2021 do 10.00 h.

Na adresu: Ekonomická univerzita v Bratislave

Oddelenie pre verejné obstarávanie

Dolnozemska cesta č.1, 852 35 Bratislava

e-mail: anna.narodova@euba.sk

informácie na tel.č. 672 95 147

kontaktná osoba: Národová Anna

Ponuka musí obsahovať:

- výpočet ceny predmetu zákazky
- opis ponúkaného predmetu zákazky vrátane určenia značky a názvu
- splnenie podmienok účasti podľa bodu 7. tohto zadania.

Ponuku je možné predložiť e-mailom, poštou alebo osobne.

6. Miesto poskytnutia predmetu zákazky:

EU v BA, Dolnozemska cesta č. 1, 852 35 Bratislava.

7. Podmienky účasti uchádzačov:

- Uchádzač musí vo svojej ponuke predložiť kópiu dokladu o oprávnení poskytovať plnenia, ktoré sú predmetom zákazky. V prípade, že takáto informácia je uvedená vo verejne dostupnom a bezplatnom elektronickom registri, postačuje, ak uchádzač vo svojej ponuke uvedie link (odkaz na webovú stránku) na požadovanú informáciu.
- Čestné vyhlásenie, že nemá uložený zákaz účasti vo verejnom obstarávaní potvrdený konečným rozhodnutím v Slovenskej republike alebo v štáte sídla, miesta podnikania alebo obvyklého pobytu.

8. Stanovenie ceny predmetu zákazky:

Cena musí byť uvedená v nasledovnej štruktúre:

- navrhovaná zmluvná cena bez DPH za jednotku množstva,
- sadzba a výška DPH,
- navrhovaná zmluvná cena s DPH za jednotku množstva,
- navrhovaná zmluvná cena s DPH za jednotku množstva pre násobenú množstvom tovaru.

Zároveň požadujeme uviesť cenu celkom v členení:

- navrhovaná zmluvná cena predmetu zákazky celkom s DPH za predmet zákazky uvedený v bode 3. tohto zadania

V prípade poskytnutia množstvovej zľavy, žiadame, aby uchádzačom navrhovaná množstvomá zľava bola zapracovaná už do ponúkanej zmluvnej ceny za jednotku množstva.

Ak je Dodávateľ identifikovaný pre DPH v inom členskom štáte EÚ alebo je zahraničnou osobou z tretieho štátu a miesto poskytnutia predmetu zákazky je v SR, tento Dodávateľ nebude pri plnení predmetu zákazky fakturovať DPH. Vo svojej ponuke však musí uviesť príslušnú sadzbu a výšku DPH podľa zákona č. 222/2004 Z.z. a cenu vrátane DPH.

Platba až po poskytnutí.

Všetky ceny a výpočty sa zaokrúhľujú na dve desatinné miesta na najbližší eurocent.

V jednotkovej cene predmetu zákazky sú zahrnuté všetky náklady (aj dopravné náklady na miesto inštalácie) a primeraný zisk, ktoré súvisia/budú súvisieť s realizáciou celého predmetu zákazky.

9. Lehota: najneskôr do 7 dní od uplatnenia objednávky.

10. Ďalšie informácie

Verejný obstarávateľ si vyhradzuje právo neprijíť predložené ponuky.

Príloha č. 1 k zadaniu zákazky

Názov: podrobný opis predmetu zákazky

Simulátor riadenia cestovnej kancelárie (napr. Cesta & Cieľ)

Manažérska hra predstavuje simuláciu prevádzky outgoingovej cestovnej kancelárie s ponukou leteckých a autokarových zájazdov. Každé kolo rozhodovania (minimálne 24 kôl) predstavuje pre simulovanú spoločnosť jeden mesiac činnosti. Simulácia prebieha online v prostredí internetu. Pedagóg má možnosť spravovania simulačnej hry a to najmä vytvorenia študentských kont (cez svoje master konto), a vie cez svoje konto kontrolovať prácu a rozhodovanie študentov počas priebehu simulácie. Študent sa prihlasuje do svojho konta cez licenciu.

Systém má umožňovať pedagógom v prípade potreby upravovať a vytvárať vlastné osobné prípadové štúdie.

Simulátor má vytvárať pre študentské tímy konkurenčné prostredie, pričom študenti, na základe nimi realizovanej situačnej analýzy, majú stanovovať najmä nasledujúce rozhodnutia:

- Katalógová cena letného zájazdu
- Katalógová cena zimného zájazdu
- Zľava last minute a jej trvanie
- Výška zálohových platieb v % (max. 50 %) od klientov
- Počet rezervácií FIX (GARANCIA) ubytovacích kapacít pre zájazdy
- Počet rezervácií KONTINGENT (ALLOTMENT) ubytovacích kapacít pre zájazdy
- Rozpočet na promotion
- Výška úveru a úroková miera
- Navýšenie základného kapitálu majiteľom podniku
- Výška výplaty podielu na zisku pre majiteľa
- Personálne náklady a kapacity - na manažment a zamestnancov

Rozhodnutia musia študenti zadávať podľa stanovenej uzávierky každého kola.

Po uzávierke každého kola by mal simulátor poskytovať výsledky pre každý tím študentov. Výsledky by mali byť vo forme finančných výsledkov a výkazov a to najmä: výnosy a ich členenie, náklady a ich členenie, hospodársky výsledok za aktuálny mesiac a kumulatívne, ukazovatele aktivity, rentability, cash-flow a súvahy podľa medzinárodných štandardov. Pričom pedagóg aj študent má mať k dispozícii prehľad za jednotlivé kolá, na základe ktorých má možnosť uskutočniť analýzu a prijímať rozhodnutia na ďalšie kolo.

Požadované jazykové mutácie:

Slovenčina, češtine.

Prístup do simulátora:

- Online na základe jedinečnej licencie

Počet licencií:

Min 33

